

Stagiaire Commercial

Mode de travail : Hybride • Rattachement : Responsable Commercial et Relations Exposants

CONTEXTE

Un tremplin pour étudiant(e)s et jeunes diplômé(e)s : vous accompagnez l'équipe commerciale dans la prospection, le suivi des exposants et partenaires, et la préparation des offres commerciales.

MISSIONS PRINCIPALES

- ▶ Participer à la prospection de nouvelles entreprises et partenaires
- ▶ Assister au suivi des exposants et partenaires jusqu'à l'événement
- ▶ Contribuer à la préparation des offres et devis commerciaux
- ▶ Appuyer la mise à jour de la base de données de prospection

PROFIL RECHERCHÉ

- ▶ Étudiant(e) ou jeune diplômé(e) en Commerce, Marketing ou Gestion
- ▶ Bon relationnel et intérêt pour la vente

COMPÉTENCES ET QUALITÉS

- ▶ Aisance relationnelle et sens du contact
- ▶ Organisation et rigueur dans le suivi
- ▶ Motivation pour les objectifs commerciaux

CONDITIONS

Durée du stage 3 mois

Certificat Délivré à l'issue des 3 mois de stage

Mode Hybride

Lieu Abidjan

POUR POSTULER envoyez CV et lettre de motivation à info@aweconsultingci.com en précisant l'intitulé du poste en objet.